

氟硅产品对外贸易预警信息

第 10 期

(总第 77 期)

衢州氟硅产品对外贸易预警示范点办公室

2018 年 10 月 28 日

本期导读

市场行情：

- 贸易战下中国企业如何自救..... 2
- 供应矛盾依然突出 多晶硅行情持续下行..... 4

衢州企业：

- 巨化又启动两个“浙江制造”..... 5
- 这个金奖 填补了衢州的一项空白..... 7

国外动态：

- 阿拉伯地区太阳能制造业仍困难重重..... 8
- 沙特宣布搁置同软银集团 2000 亿美元太阳能项目..... 9

国内动态

- 贸易摩擦难阻 中国光伏产业遍地开花..... 11
- 我国低成本多晶硅即将迎来投产高峰..... 13

贸易战下中国企业如何自救

2017年9月份中国官方采购经理人指数(PMI)在不久前刚刚公布,9月份中国制造业PMI为50.8,较8月51.3的水平继续下降。而更加反映中国小企业及私营企业经营状况的财新制造业PMI由8月的50.6降至50,达2017年5月以来最低水平。

官方公布的数据中,出口新订单PMI指数降至48,为连续第4个月下降,并达到2016年以来最低水平。毫无疑问,贸易战还是给中国制造业带来不小的问题。贸易战会给中国制造业带来什么影响?

美国一直以来都是中国重要出口目的国。

中国海关总署发布的2017年全年贸易统计(按美元计算)显示,2017年中国对美国出口额比上年增长8%,达到2.2634万亿美元,进口额增长16%,达到1.8409万亿美元。中国对美贸易顺差比上年增长10%,达到2758亿美元,这是一项历史新高数据。。

2017年,在中国全部出口中,中国对美商品出口商品总额占出口总额的19%,而对美商品出口不仅集中在传统的劳动密集型产业上,随着中国制造业的升级,像电子消费产品、机械工程产品等重资产型产品对美出口也大幅增加。

在这样的情况下,贸易战必然会对中国制造业带来极大的影响。

在9月17日,特朗普政府发表声明宣布将于9月24日起对约2000亿美元的中国产品加征10%进口关税,并将于2019年1月1日起将税率提升至25%。

对于中国很多主营出口的中小企业主来说,这样的情况无异于雪上加霜,在国内人力成本上升后,许多国内制造业企业已然不堪重负;而加征关税之后,中国出口商品在价格上也很难取得优势。本身,制造业毛利率就在20%左右,新增的25%关税将直接抹杀掉许多出口企业的现存利润空间。

在亿欧作者与广东顺德地区的一部分中小企业主的交流中,对方表示,“今年在9月份以后出货的订单,所多被征收的10%关税就已经让企业的周转产生较大的困难,但也不得不完成,如果政策上没有很大改变,明年工厂就将不再开工生产。

而这样的影响不会止步于中小企业的停工,对美出口的制造业还为中国创造了不少就业机会,越演越烈的贸易战可能会引发失业问题。

制造业的自救,贸易战是“新制造”的机会

核心还是要从这两个方面对症下药，一是如何降低生产成本，而是如何提高利润。

需要看到的是，其实受到贸易战影响更大的是以出口为核心业务的中小企业。在官方公布的非制造业 PMI 升值 54.9，说明对服务业、建筑业的国内需求依然强劲，足以抵御目前中国经济面临的部分外部压力。也就是说，国内经济形势并没有受到太大影响。另外，大型企业在近些年，多数已经实现了不同程度的自动化、数字化改造，生产和管理成本有了比较明显的降低。

但国内中小企业的自动化程度要明显偏低。首先，是自动化改造成本偏高。对于一家制造业企业来说，推行自动化并不是简单的使用工业机器人或者新型产线，而是从工厂的管理、运行、甚至产品设计上就要贴合智能制造的理念，而这样系统化的改造对于大多数中小企业来说成本太高。就如拓斯达董事长吴丰礼在此前接受亿欧采访时所说，拓斯达也在探索如何服务和帮助中小企业，但目前仍然没有一个合适的解决方案。

其次，是中小企业进行改造的意愿不够主动。不少制造业企业主抱着“做生意”的思维，在现在经营模式能赚钱的情况下，很难有动力去将企业做大，同时接受投资的意愿比较低。而从这一角度上来说，贸易战是将这一矛盾提前激化，迫使中小企业主顺应潮流做出改变。尽管在这一过程中，一定会有大批企业的死亡，但也不能说这就完全是一件坏事，因为它在根本上推动了中国制造业的现代化发展。

除了降低成本外，制造业企业提高利润同样很有必要性。

在前不久的阿里云栖大会上，马云继新零售首次系统阐述“新制造”的观点。他提出，新制造的核心是数据，新制造是制造业和服务业的完美结合，新制造还是贸易战的解决方案。

新制造不是我们想象中的实体和虚拟融合，而是制造业和服务业融合。新制造的竞争力不在于制造本身，而是制造背后的创造思想、体验和服务能力。未来，创造就业的重点不是制造业，而是现代服务业。新制造从根本上颠覆了价值创造的模式。以前是制造者主导，未来是消费者主导。制造者主导的时候，是大企业得益，消费者主导的时候，是有技术有创新的中小企业获益。新制造不是大企业的独家专利，要成为小企业的制胜法宝。

在马云对新制造的阐述中，有一个核心关键词，即“由消费者主导的制造业”，这与制造业近些年盛行的“柔性生产”概念不谋而合。柔性生产就是指主要依靠有高度柔性产线来实现多品种、小批量的生产方式，而这种生产方式的优势就是可以实现定制化，多样化的生产。

在柔性生产这一命题上，国内不少大型制造业企业表现出了极大的兴趣。海尔推出的大规模定制解决方案平台 COSMOPlat 是首家国家级工业互联网平台，其核心理念就是“大规模

定制模式”。根据海尔提供的数据，目前海尔生产线上生产的产品，51%是客户定制的，18%是消费者直接下单定制的，海尔的产品不入库率已达69%，这些产品不进仓库，直接配送到用户手中。

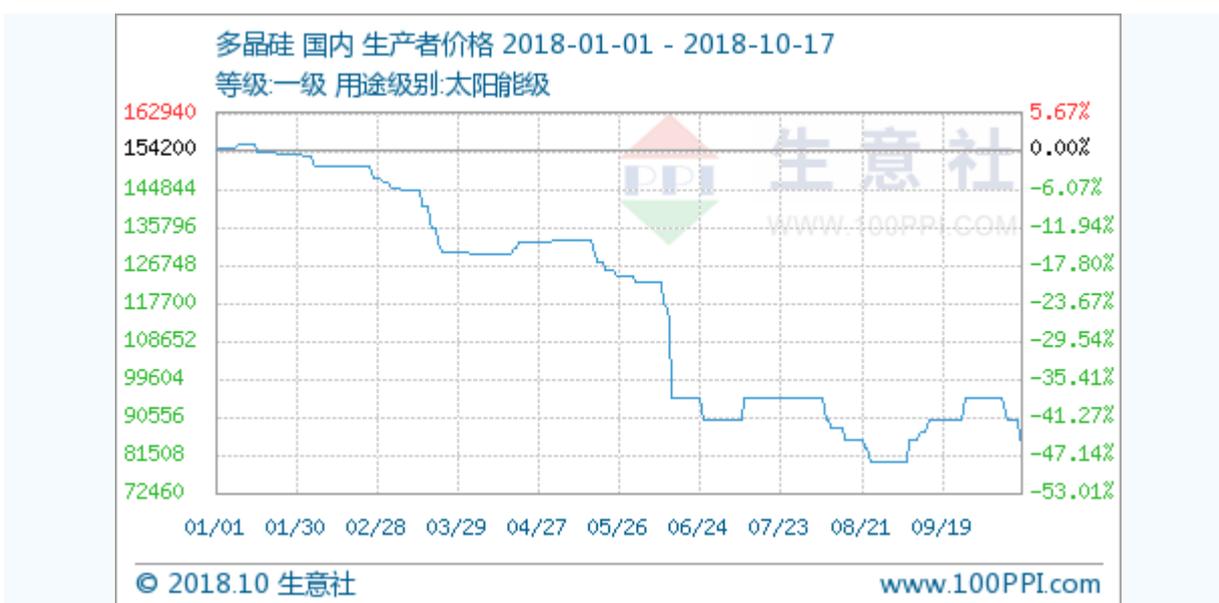
而另外一家通过柔性生产实现转型的企业则是红领集团，作为曾经国内西服行业的领军企业之一，红领改名酷特智能后已经实现了转型，成为了一家服装私人订制企业，同时还对外输出转型解决方案，为传统的制造企业提供“互联网+工业”的解决方案，帮助它们进行柔性化和个性化定制的改造。

贸易战是否会对中国制造业带来冲击？答案是必然的，尤其是在实现“中国制造2025”计划的关键期。但从另一方面来讲，目前中国制造业面临的困境同样迫使了制造业改革的进一步加速，在强大外力的推动下，中国制造业能否焕发更大的生机，现在就是自我革命的重要时刻了。

(来源：生意社)

供应矛盾依然突出 多晶硅行情持续下行

10月份以来，国内多晶硅市场价格出现下跌行情，跌幅偏强，截止到2018年10月17日，据生意社监测多晶硅价格跌幅在10.53%，目前多晶硅一级致密料价格区间在80000-85000元/吨。较之去年同期下滑了42%。



首先，自从“531”光伏新政执行以来，国内多晶硅市场已然变了天，整体的行业利润率

普遍下降，价格更是一直处于震荡下跌通道中，7月份开始行情就持续下滑，尽管进入8月随着下游开工率的提升，硅片厂家复工率提高，价格也有短暂的反弹，但目前来看，上涨行情仍是难以为继。多晶硅价格进入了新一轮的下跌周期。

再者，国际光伏反倾销逐渐甚嚣尘上，包括欧美、印度对中国光伏产品的反倾销诉讼更是一浪高过一浪，出口受到比较大的冲击，这继而影响到产业链上游的多晶硅市场，外部需求的羸弱导致多晶硅价格也难有太大起色。

第三，更主要的是国内多晶硅供需矛盾依然存在，据数据显示，9月份国内多晶硅产量1.85万吨，环比增加了17.8%，如此大的增幅自然会逐渐渗透到10月份，产量的逐渐增加，但消耗的速度持续放缓，这进一步增加供应的压力，据监测，9-10月份这两月检修的装置并不多，国庆节前新疆大全和内蒙盾安已经复产，目前供应稳定，目前停产检修企业仅有两家，影响产量不足千吨。加之，未来两个月国内多晶硅有不少新增产能或将迎来集中释放期，通威、新疆大全、新疆协鑫、东方希望、这些企业均有扩产的装置上马，新增的产能可能在11月份集中释放，后期供应压力也不能忽视。

后市来看，生意社分析师认为，目前又是考验多晶硅行业的一个门槛，自从经历了前几年光伏行业洗牌，多晶硅行业纷纷上装置、上产能，资源的错配导致产能的极度过剩，随后多晶硅企业的大面积倒闭，近两年，随着多晶硅行业的复苏，自然装置也上马了不少，但目前整体行业利润率持续下滑，所以企业的产能只能向成本较低的西部地区延伸，2018年末，国内多晶硅的产能有望突破38万吨，今年下半年扩产的装置，新增的产能就接近7万吨，主要集中在西部地区，内蒙、新疆。未来产量的增加会继续考验多晶硅行业的盈利能力。预计近期行情仍将维持弱势，中远期价格仍有下调空间。

(来源: 制冷快报)

衢州企业

巨化又启动两个“浙江制造”

《浙江日报》9版刊发了《中共浙江省委 浙江省人民政府关于开展质量提升行动的实施意见》，其指导思想明确“构建大质量工作格局，全力推进‘三强一制造’（即标准强省、

质量强省、品牌强省和‘浙江制造’品牌)建设……”

对巨化来说,“浙江制造”团体标准制定并不陌生,截至目前,巨化已在汽车空调用制冷剂、偏氯乙烯共聚树脂、聚偏氯乙烯乳液等领域获得5张“浙江制造”认证证书,其中汽车空调用制冷剂还是全省首个化工产品“浙江制造”。但像这样接连有多个产品启动“浙江制造”团体标准制定,还是第一次。尤其是制冷剂用非重复充装焊接钢瓶,是巨化继在化工新材料领域制定多个“浙江制造”团体标准以来,首次在特色装备制造领域启动“浙江制造”团体标准制定工作。

现在你可能明白了吧:巨化的“化”,不是单指“化工”,而是臻于“化境”哦!来认识一下这两个通过“省考”的产品。

歌瑞太阳能背板先后获得UL/TUV莱茵全面认证、CQC质量认证,入选浙江省光伏建筑一体化产品推广目录、2014浙江省精品制造名录、2015浙江省优秀工业产品。2016年4月,经国家光伏检测中心推荐,GPG产品入选国电投青海共和100MW国家光伏试验基地背板竞选名单。公司在2016年荣获“中国光伏领跑者技术创新贡献奖”,2018年荣获“中国光伏聚合物十年创新技术创新奖”,《一种耐候氟合金膜》先后荣获浙江省优秀发明专利和国家专利优秀奖,是《晶硅太阳能电池组件用绝缘背板》国家标准、行业标准主要起草单位之一。

制冷剂用非重复充装焊接钢瓶属于特种设备,是一种一次性充装的钢制压力容器。作为制冷剂运输、贮存、使用和设备维修时的主要包装容器,具有结构合理、安全可靠、使用方便、气瓶管理难度低等优点,其产业分布主要集中在衢州、金华等地,是浙江省优势传统产业。巨化装备旗下的浙江巨程钢瓶公司(简称“巨程公司”)在国内首先研发和成功制造非重复充装焊接钢瓶,经过20多年的经验积累,共获专利18项,是《工业用非重复充装焊接钢瓶》《工业用非重复充装焊接钢瓶用瓶阀》2项国家标准的负责起草单位,目前已建成年产500万只的工业用非重复充装焊接钢瓶生产线,产品工艺成熟,产品质量稳定,处于行业顶尖位置,综合实力国内第一,是高端客户的首选供应商。

集团总工程师吴周安表示,启动会集聚了政府、行业、市场、用户多方代表,大家对标准草案进行了认真研讨,充分体现了“浙江制造”团体标准坚持问题导向和市场导向、以满足客户需求为目标的制标理念。巨化将以“浙江制造”团体标准制定为契机,瞄准高端市场,充分发挥巨化产品的技术优势和资源优势,进一步抓好质量工作,打响巨化品牌,引领产业高质量发展。他要求集团相关单位、部门根据“浙江制造”团体标准制定要求和专家提出的建议和意见,对团体标准进行全面修改,充分征求各方意见,尽早形成送审稿,为召开标准审订会做好准备。

(来源：巨化集团供稿)

这个金奖 填补了衢州的一项空白

10月23日，2018年浙江省企业领袖峰会暨企业家活动日在杭举行。

会上表彰了第三届浙江省工业大奖获奖单位，浙江衢化氟化学有限公司摘得工业大奖金奖，实现衢州市企业该奖项金奖零的突破。

省工业大奖是浙江省工业领域的最高奖项，旨在表彰坚持科学发展观，不忘初心、牢记使命、锐意进取、埋头苦干、坚守实业，认真履行社会责任，建立现代企业制度，并在推进我省经济高质量发展中不断取得新进展的企业典范。获奖企业代表着工业化发展的方向、道路和精神，代表着我省工业发展的最高水平。评选自2014年起每两年开展一次，由省工业经济联合会、省企业联合会、省企业家协会会同相关省级行业协会和地市共同组织实施，今年颁发的金奖单位共9家，巨化氟化公司名列其中。

巨化氟化公司是中国氟化工先进制造业基地之一，国内首个R23分解清洁发展机制(CDM)项目的企业，国家火炬计划重点高新技术企业。公司依靠自主创新、内涵挖潜、节能减排的科学发展之路，做强做优做大第三代制冷剂，在此基础上实现新型绿色环保制冷剂及ODS替代品的研发和生产，已拥有40余项国家发明专利，荣获“浙江省专利示范企业”、“国家知识产权优势企业”等称号。

氟化公司产品行销70多个国家和地区，深受国内外用户的好评，企业质量管理、经济效益、节能环保、安全生产等主要指标均居行业领先水平。该公司积极做好行业“领头雁”，2014年全力参与美国对R134a反倾销反补贴调查应诉并获全胜，为氟化工行业营造公平公正的国际贸易环境作出了积极的贡献。

作为巨化一线智能化、保障社会化、组织扁平化“三化”建设试点单位，氟化公司坚持工业化信息化融合发展，自动化、信息化、网络化水平行业领先，生产设备和环境布局先进科学。同时，积极履行社会责任，注重企业文化建设，努力构建和谐劳动关系，在社会上有较高的公认度和美誉度。

巨化作为浙江省最大的联合化工制造企业和全国特大型氟化工先进制造业基地之一，各条产业链高度协同，构筑了结构完善、布局合理、极具竞争力的典型循环经济模式，先后获得国家循环经济试点单位、全国循环经济工作先进单位、国家循环经济教育示范基地、国家循环化改造示范试点园区等荣誉。这次省工业大奖夺得金奖，可谓是集团整理实力的集中体现。

(来源：巨化集团供稿)

阿拉伯地区太阳能制造业仍困难重重

在一份针对阿拉伯地区可再生能源设备制造潜力的研究报告中，IRENA 对黎巴嫩、约旦和阿联酋这三个清洁能源产业先行的国家进行了评估。得出的结论是，在所有这三个国家中，由于存在着诸如缺乏合格的劳动力和有利的监管环境等一系列挑战，目前几乎看不到太阳能和可再生能源制造业崛起的机会。

国际可再生能源协会(IRENA)协同联合国西亚经济社会委员会(ESCWA)一起联合发布了《评估阿拉伯地区可再生能源制造潜力：约旦、黎巴嫩、阿拉伯联合酋长国》一文，对这一地区极具发展潜力的三个市场黎巴嫩、阿联酋和约旦进行了分析。

黎巴嫩：光伏发电机会较小

报告发现，风力发电可能是最适宜该地区的产业，而新生的太阳能光伏产业则可能由于国际性参与者的存在而处于危险境地。此外，可能需要通过建立合资企业，实现技术转让，来加强该地区的光伏制造产能。

黎巴嫩是这三个国家中最小的一个，也是最没有机会形成一个稳固太阳能产业的国家。该国目前技术方面缺乏应有的基础设施，而管理框架方面则缺乏合格的劳动力和专业知识，无法跟踪光伏技术的最新发展。低关税和本国太阳能市场的有限规模也是不利于本土组件生产的两个因素。

聚集式太阳能发电(CSP)技术在该国的情形也差不多。但风力发电方面，IRENA 认为，当地产业有能力使用本地原材料制造风力发电塔，同时也有能力使用本地或进口的电子元件组装变速箱。

到目前为止，黎巴嫩还没有宣布过任何建造太阳能组件厂的消息。这一事实也印证了 IRENA 的结论。研究报告强调：“由于需要进口原材料、高能源成本和高土地成本，黎巴嫩的生产成本无法在国际市场上竞争。”

阿联酋：目前发展最好的国家

阿联酋是三个国家中太阳能产业发展最好的一个。该国目前有四个活跃的太阳能制造商：迪拜的 DuSol Industries(50 MW)、太阳能电池制造商 Microsol International、超薄、双玻璃及无框光伏组件制造商 Almaden (100 MW)，和 Noor Solar Technologies (NST)(同时制

造组件和逆变器)。

IRENA 认为,阿联酋可以通过与国际性公司建立合资企业,达到增添新组件生产线的目的,从而增强竞争力并降低系统成本。该国所面临的主要挑战也是本土市场的有限规模以及来自海外同行的强大竞争。此外如何设计组件使之适应当地的残酷气候条件,也是该国需解决的技术问题。

约旦: 基础良好但开发有限

约旦规定,可再生能源制造中 20%需为本土制造,而且这一比例有可能上升至 35%。目前当地只有一家运营中的光伏电池板制造商 Philadelphia Solar,其产能在 15-20 兆瓦之间。但这家公司的存在,可以“激励其他本土产业进入太阳能光伏市场”。

但晶片、电池、玻璃和逆变器等方面有限的技术知识、研发能力的限制,再加上本国市场的有限规模,都给该国太阳能电池板产业的发展带来了严峻的挑战。

报告建议该国通过与国际性公司建立合资企业,扩大太阳能电池的制造产能。它还将有助于提高竞争力及降低系统成本。约旦的电缆和连接盒制造商在国内外都有着良好的口碑,也能给予太阳能产业强有力的支持。

政策建议

研究报告的作者们还列出了一些当地政府可采取的行动方案,以帮助阿拉伯地区太阳能和可再生能源制造业的发展。这些措施包括:政府提供更多的政治性支持,以扩大市场规模、制定可再生能源设备制造的国家性计划、评估现有生产线升级的可行性,以及在国内制造商与国际性顶级制造商之间建立联系等。

今年 1 月,Sina Industrial Projects Co 的商业计划和战略经理 Ali Suleiman 在接受《光伏杂志》采访时,就中东新兴的光伏面板制造业进行了全面的评述。他在综述中强调了现有制造商在扩大产能方面所遇到的困难,以及创建能与中国太阳能巨头相竞争的大型制造商的不易,同时也强调了该地区缺乏合格的劳动力和研发能力这两大不利因素。

(来源:化工资讯)

沙特宣布搁置同软银集团 2000 亿美元太阳能项目

10 月 1 日,外媒援引沙特政府官员的话报道称,沙特阿拉伯已经决定搁置与软银集团合作建造世界上最大太阳能发电项目的 2000 亿美元计划。

报道称，目前没有人在积极参与该项目。同时，沙特王国正在制定一项更广泛、更实际可用于促进可再生能源的战略，预计将于10月底公布。

软银首席执行官孙正义(Masayoshi Son)今年3月宣布，公司已与沙特王储默罕默德-本-萨勒曼(Mohammed bin Salman)签订谅解备忘录，计划在该国投资建造全球最大的太阳能项目。该项目预计到2030年产能将达到200千兆瓦(GW)，将超过沙特全国用电量，因此也是有史以来规模最大的太阳能发电项目。

孙正义当时表示，这一太阳能项目将在今年启动，软银与沙特主权财富基金联合发起的愿景基金(Vision Fund)将投资10亿美元，其余40亿美元会通过融资的方式实现。到2030年，项目预计总共耗费2000亿美元，其中包括建设太阳能园区、整合电池技术、建造大型设施以及垂直整合太阳能设备的制造，同时该合资企业还计划建立研发中心和教育培训中心。

早期太阳能发电项目的收入将用来资助沙特政府建设项目后续的部分，每个太阳能电厂都会签署一份为期25年的电力采购协议。这种与客户签署长期电力供应合同的做法，在太阳能行业非常常见。

在该项目落地后，未来将创造10万个工作岗位，沙特国内生产总值将增加120亿美元。此外，与传统的石油发电相比，每年可以节省约400亿美元能源开支。

孙正义当时表示：“如果没有双方的远见卓识，这样的项目最终无法完成。沙特拥有无尽的阳光、广阔的土地、顶级的工程师和伟大的劳动者。但最重要的是，他们拥有完成这个项目的决心。”

截至目前，软银方面拒绝发表置评。

除了在太阳能领域的合作外，软银目前还同沙特就设立第二支愿景基金与沙特阿拉伯主权财富基金进行了接洽。目标筹资额为1000亿美元，届时也将成为全球最大的私募股权基金。消息称，未来的这只“软银愿景基金”将重点投资人工智能、机器人、物联网、移动应用、生物技术、电信等新科技领域。

(来源:化工资讯)

贸易摩擦难阻 中国光伏产业遍地开花

不论是“201 条款”还是“301 调查”，由美国制造的贸易摩擦难阻中国光伏产业的全球化进程。尽管美国对中国光伏产品实施双反并对部分产品加征关税，但是中国企业在全球范围内的市占率一直在提升，出口需求主要靠印度、澳大利亚、巴西、墨西哥等新兴海外市场拉动。

另外，国内领军的光伏企业也在积极布局全球市场，通过在越南、泰国、马来西亚等地建厂或者直接在美国本土建厂的方式，缓解贸易摩擦可能带来的影响。

新兴市场拉动需求

中美光伏贸易摩擦由来已久，从 2011 年美国开始发起“反倾销”、“反补贴”调查，并开始征收关税。2014 年，美国开始对我国开启第二次双反调查。2017 年 5 月，美国对全球出口的太阳能电池及组件发起了“201”调查，对全球光伏电池片组件额外征收 30%的关税。2018 年，在针对中国产品的关税清单中，不乏光伏逆变器、控制器等光伏全产业链设备。

但 8 年来，中国光伏产品在全球市场的占有率越来越高，美国市场已经不再是国内光伏产品出口的主要市场。目前在全球 100GW 光伏市场中，国内市场规模约占五成至六成，此外，东南亚、南亚、拉美、中东等新兴市场逐渐替代对美组件、电池片等的出口量。

根据中国光伏行业协会的统计，今年前七月，中国光伏电池片和组件出口额累计达到 78.9 亿美元，同比增加约 30.8%。其中电池片与组件的出口额分别为 4.9 亿美元、74 亿美元，同比分别增加 6.5%和 32.85%；出口量分别为 2.9GW、25.2GW，同比分别增加 31.8%和 54.6%。

不仅在数量方面不断攀升，光伏产品出口市场的集中度也有所降低，大有在新兴市场“遍地开花”的趋势。

2018 年 1~7 月，中国电池片出口前十的国家和地区出口额为 4.16 亿美元，占电池片总出口额的 84.9%。其中印度、韩国和巴西分别以 30.6%、20.7%和 7.6%占据前三，累计出口额为 2.9 亿美元，占总出口额的 58.9%。

在光伏组件方面，今年前 7 月总出口额为 73.98 亿美元，其中位列前四的国家分别为印度、日本、澳大利亚、墨西哥，占比分别为 19.5%、13.8%、11.8%和 10%，前四位的出口额累计为 40.8 亿美元，占总出口额的 55.1%，前十的国家和地区出口额为 54.6 亿美元，占组件总

出口额的 73.8%。

反观美国本土的企业，则相继破产或外移，根据中国光伏行业协会的数据，美国国内的产能从 2011 年的 1.5GW 萎缩至目前的 1GW，而目前其国内需求约在 10GW，这意味着近九成的需求需从国外市场进口。

全球最大光伏组件生产商之一天合光能董事长高纪凡在接受媒体采访时曾表示，由美方发起的贸易摩擦行为，最终会转移至美国本土的终端用户，增加本土发电企业以及居民用户的实际使用成本。

光伏企业全球化布局

为了抵御贸易摩擦带来的负面影响，在国内光伏企业看来，除了领先的研发和制程技术，还需要实行全球化布局的战略，不过度依赖单一市场。

晶科能源控股有限公司（下称“晶科能源”）副总裁钱晶对第一财经表示：“对晶科而言，美国依旧是重要的市场之一，但晶科海外生产布局比较早，包括马来和美国本土工厂，这些有助于规避贸易摩擦带来的风险。”

今年 3 月 30 日，晶科能源与总部位于美国的 NextEraEnergy Inc 签订 2750 兆瓦的高效光伏组件供货协议，同时宣布将在 NextEraEnergy 总部所在地、佛罗里达州的杰克逊维尔市设立其在美国的第一个工厂，并将此作为向南美出口的立足点。

天合光能方面则在越南、泰国、马来西亚等布局光伏电池、组件制造基地，并将太阳能组件销售到“一带一路”相关国家中的 39 个市场中。

“美国市场只占 10%的水平，天合将继续维持合理的占有率，将更多的精力放在其他新兴的市场，东南亚、南亚、拉丁美洲、中东等地，这是我们的基本战略。”高纪凡表示。

而除了彻底实行全球市场的本地化策略，在掌握多项尖端技术的情况下，中国光伏企业“走出去”的步伐也开始升级，从输出产品到输出管理技术与服务经验，开启全产业链的投资与布局。

光伏企业东方日升近日就宣布与越南企业塔斯克就宁顺省 61MW 项目达成签约，并完成 PPA（PowerPurchaseAgreement，购电协议）协议签订。越南是重要的海外新兴市场，通过此次项目的建设，可以积累在越南全过程开发项目的宝贵经验，形成值得借鉴的开发模式。

（来源：生意社）

我国低成本多晶硅即将迎来投产高峰

从十月开始的两个月时间里，将是中国低成本、高质量多晶硅产能投产的高峰期。

这对于许多已经陷入亏损边缘的硅片、电池片、组件等下游环节厂商而言，将是一个不错的消息。低成本产能的提升，将进一步增加供给，为下游光伏发电成本的降低、平价上网、摆脱补贴加速提供可能。按照中国有色金属工业协会硅业分会的统计，新疆协鑫、通威、新疆大全、东方希望、亚洲硅业等新增多晶硅产能释放多集中在10-11月份。

这些新增产能多集中在新疆、内蒙等西部地区，那里因为煤电资源丰富，让多晶硅的生产成本非常低廉。按照中国有色金属工业协会副会长、硅业分会会长赵家生的判断，目前在西部地区新建的多晶硅产能综合成本可控制在6万元/吨的水平，从能源成本的角度来讲，新疆地区的优势最为明显。

国庆节前最后一周，国内多晶硅特级致密料价格区间在8.6-9.0万元/吨，均价下滑至8.85万元/吨，这个价格已经让许多多晶硅厂商处于亏损的境遇。但是对于西部有竞争力的新型产能而言，可能仍然有利润空间。

在今年“5·31”光伏新政公布之前，受下游光伏安装量继续增长的影响，多晶硅价格非常强劲。

今年前8个月，均价为11.674万元/吨，同比下跌8.1%。价格下跌主要是从6月份开始，多晶硅价格从5月底的12.6万元/吨快速下跌至7月中旬8.78万元/吨，跌幅达到30.3%。

因为这一价格已经跌破不少厂商的成本，许多企业不得不选择停产。根据硅业分会统计，截止今年8月底，国内多晶硅产能共计29.4万吨，其中在产企业16家（包括分线检修企业），在产产能21.5万吨。

停产导致国内产量锐减，其中7月份国内多晶硅产量降至1.86万吨，环比减少2.62%，8月份产量大幅减少至1.57万吨，环比大幅减少15.6%。8月份期间，国内有12家企业进行停产检修，导致国内多晶硅产能开工率仅为59.4%。随着价格回稳，正常检修企业恢复生产，9月份国内多晶硅产量回升至1.85万吨。

多晶硅生产成本中，能源成本占比很大。为了降低成本，过去几年，许多企业不得不将产能逐渐向西部能源成本较低的地区转移。

按照硅业分会预测，今年年底，新增有效产能将达到6.6万吨左右，而且这些产能都集中在新疆、内蒙等地区，成本较低。新疆地区多晶硅有效产能将突破14万吨/年，占全国总产能将达到40.39%；内蒙地区多晶硅有效产能突破6万吨/年，占比超过17%。两大地区有效

产能占全国比重接近 60%。

2017 年，中国多晶硅进口依存度还高达 40%。而国内 36 万吨有效产能，将可以满足国内 85GW 电池片生产的全部原料需求。这对于中国多晶硅行业而言，将是具有标志性意义的一年。这意味着，在光伏产业原料供给方面，我国基本上可以实现替代进口、自给自足。过去许多高纯度多晶硅产品主要大量依赖进口，伴随国内企业新增产能的释放，可以生产高品质多晶硅的产能也随之陆续投产。

赵家生说，目前国产多晶硅品质已经完全满足单晶产品的用料要求，部分高纯电子级多晶硅已经得到下游顾客的认可，并且已经出口韩国。

(来源:化工资讯)

报：市委、市人大、市政府、市政协分管领导，省商务厅贸易救济调查局，市府办流通涉外处。

送：市商务局领导，市贸促会领导，各相关处室。

发：氟硅外贸预警领导小组成员，各相关单位、企业。

编辑单位：中国国际贸易促进委员会衢州市支会、衢州市国际商会

地址：西区白云中大道 37 号 网址：www.qzccpit.org 邮箱：qzccpit@163.com

电话：0570-8356617、0570-8021016

传真：0570-8356617